



Manager la relation client dans votre pressing.

La relation client est le point d'entrée incontournable dans un commerce de proximité.

- **PRESSING DE FRANCE**, en partenariat avec **MOTIVENTE** vous assiste dans votre commerce et vous aide à optimiser vos ventes.

La vente ne doit pas être improvisée

Expert en communication de vente, **MOTIVENTE** vous propose différents formats de formations entièrement adaptés à votre besoin

Vos besoins

- Vous souhaitez donner une meilleure image de votre pressing grâce à un accueil de qualité,
- Vous souhaitez augmenter le nombre de clients dans votre pressing,
- Vous souhaitez pérenniser votre clientèle grâce à un suivi personnalisé et la mise en place de ventes additionnelles.

Public:	Vendeurs en magasins
Pré-requis:	avoir fait de la vente en boutiques
Formateur:	Isabelle Fourzoli - spécialiste de la vente, - formateur professionnel d'adultes
Nombre de personnes:	Entre 3 et 6 personnes
Durée :	1 jour
Prix:	1600 € HT la journée pour l'ensemble des personnes

Nos formations sont certifiées



Prise en charge possible par votre opérateur de compétence. Nous nous occupons de tout.